

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

「新規開拓営業に適した商品選定をできていますか？」

このような質問を受けた時に皆さまであれば
どのように答えられるでしょうか？

そんなの出来て当たり前でしょ・・・？

と思われる方もいるかもしれません。

しかし、私ども取引させていただく会社様のなかには
明らかに商品選定が原因で新規開拓営業が
上手くいっていない事例も数多く存在します。

（当然、商品選定に課題があることは
ご本人は気が付かれていないことが大半です。）

- ・ 相手先の企業に発注業務が発生しない
- ・ 提案した商品単体では検討できない
- ・ 市場に商品が浸透していないため啓蒙活動が必要

などなど。

商品・サービス自体の善し悪しではなく
新規開拓営業に適さない商品で営業活動を行っている
会社様は意外にも多く存在するのです。

今月のメルマガは営業代行を使った新規開拓営業を行う上で
商品選定が課題となり営業が上手くできていない事例を
ご紹介していきたいと思います。

営業代行を活用されている方やこれからご検討される方は
是非参考にいただければと思います。

その商品選定・・・。新規開拓営業に適していますか！？

～新規開拓営業に適さない商品で営業代行を使っても成果は出ません！～
商品選定のノウハウについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shouhinsentei/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 544 ◇◆

■その商品……。発注権限ありますか！？

今週はあるウェブシステム開発会社様の
営業代行サービスの成功事例を紹介します。

その商品選定……。新規開拓営業に適していますか！？
～新規開拓営業に適さない商品で営業代行を使っても成果は出ません！～
商品選定のノウハウについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shouhinsentei/>

この会社は社員が全部で7名。
企業のウェブシステム開発業務を行っている会社です。

今までは広告会社の下請けで仕事をするが多かったのですが、
受注量が毎月安定しないこともあり、
エンド企業に対する新規営業も積極的に行うようにしています。

エンド企業との取引も今までゼロではなかったのですが
基本的に知り合いからの紹介で商談になることが大半であり
こちらから積極的に新規開拓営業を行っていくことは
行っていませんでした。

しかし、紹介はこちらでコントロールできない要素が多く、
安定した営業活動を行うことができないことから
テレアポを使った新規営業を行っていくことにしたのです。

営業担当者のA氏は一般企業に対するテレアポを行い

新規商談を獲得していきます。

そして新規商談に訪問して自社が得意とする

ウェブシステムの提案を行っていきます。

アポイント自体は順調に獲得することができます。

又、商談時に使う資料や実績も今まで培ったものがあるため

スムーズな提案を行うことができます。

しかし、受注には繋がっていかないのです。

又、ウェブシステム開発案件に繋がる見込み先も

ほとんど出てきていない状況です。

この会社の社長や営業管理者は

営業担当者のA氏のこのような状況を見て頭を抱えていました。

その商品選定……。新規開拓営業に適していますか！？

～新規開拓営業に適さない商品で営業代行を使っても成果は出ません！～

商品選定のノウハウについて紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shouhinsentei/>

(次週へ続く…)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
