

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業代行を使った新規商談に訪問する時に
どのような準備をするといいか悩まれることはないでしょうか？

私どももお客様から聞かれる質問に、
「今まで営業をしたことがないのだけど何を準備すればいいの？」
といったものがよくありますが、

- なにを事前準備すればいいか分からない
 - 新規商談に訪問する時の資料がない
 - 商談で話すトークがまとまっていない
- このような課題をお持ちの方が多くいます。

営業経験があまりない会社様であれば
このような課題を持たれることもあると思いますので、
それ自体は自然なことなのですが、
この事前準備によって商談成約率は大きく異なります。

営業の世界では「準備 8 割、当日 2 割」と言われている程です。

私どもはこのような企業様が抱える営業課題について
解決の糸口となる成功事例を紹介していますので
他社の事例を知ることで今後皆さまが営業をされる際の
お役に立てればと思っています。

今月はこの「営業の事前準備」について
ノウハウや事例をご紹介できればと思いますので
是非今後の新規営業に活用してみてください。

事前準備で成約率が変わる！？

新規営業の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 553 ◇◆

■新規商談になにを準備すればいいの！？

今週もある足場工事会社様のお話しの続きです。

事前準備で成約率が変わる！？

新規営業の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

新規営業に行くときには何を準備すればいいのだろう・・・？

営業代行を使って新規営業を行っていくことにしましたが、
今まで一度も営業経験がないこの会社では、
新規営業の準備に課題を抱えていました。

手ぶらでいくことは駄目だと思うのだけど、
特に他に持っていく資料もないし・・・。
具体的に何を準備すればいいのだろう？

そこでこの会社の社長は知り合いの広告会社に
新規営業でどのような資料を持っていくと良いか
アドバイスをもらうことにしました。

新規営業だと相手はこちらのことを全く知らないので、
まず相手の信頼を得ることが必要になります。
会社内容やサービス内容が分かるものや、
今までの実績などが分かる資料があると

分かりやすくいいと思います。
きれいにデザインされたパンフレットでなくても
これらの要素が入った資料があれば十分だと思いますよ。

なるほど。なるほど。
会社内容、サービス内容、今までの工事实績か・・・。
それだったら自分でもなんとか作れそうだな。
一度時間を使って営業資料をつくってみようかな。

彼は商談に必要な営業資料を準備してみることにしました。

事前準備で成約率が変わる！？
新規営業の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

(次週は・・・)

相手企業のなにを見ればいいのか・・・！？
営業の事前準備でなにを調べればいいのか分からないことに悩む
印刷会社の新規開拓物語です。)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
