

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業代行を使った新規商談に訪問する時に
どのような準備をするといいか悩まれることはないでしょうか？

私どももお客様から聞かれる質問に、
「今まで営業をしたことがないのだけど何を準備すればいいの？」
といったものがよくありますが、

- 何を事前準備すればいいか分からない
 - 新規商談に訪問する時の資料がない
 - 商談で話すトークがまとまっていない
- このような課題をお持ちの方が多くいます。

営業経験があまりない会社様であれば
このような課題を持たれることもあると思いますので、
それ自体は自然なことなのですが、
この事前準備によって商談成約率は大きく異なります。

私どもはこのような企業様が抱える営業課題について
解決の糸口となる成功事例を紹介していますので
他社の事例を知ることで今後皆さまが営業をされる際の
お役に立てればと思っています。

今月はこの「営業の事前準備」について
ノウハウや事例をご紹介できればと思いますので
是非今後の新規営業に活用してみてください。

事前準備で成約率が変わる！？
新規営業の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 555 ◇◆

■商談前の事前準備は何をするか！？

今週もある印刷会社様のお話の続きです。

事前準備で成約率が変わる！？

新規営業の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

この会社では新しく新規開拓営業を始めるにあたり
どのように商談準備をすればいいか課題に感じていました。

インターネットで新規営業を調べると

「まずは訪問先企業の内容を調べることが重要」

と書かれています。

そこでこの会社でも訪問先企業の情報を

事前に確認するようにしたいのですが、

具体的にどのように調べると良いか分からずにいました。

・・・さて、このようなお悩みを持った会社に対して
皆さまであればどのようにアドバイスをされるでしょうか？

「訪問先企業の内容を調べることが重要」

はその通りだと思います。

では、どのように相手企業の内容を調べるかというと

公開されている情報で見ていくことになります。

まずインターネットで相手企業のウェブサイトを確認します。

その際のポイントとしては、

会社概要や事業内容を見ることも重要なのですが

例えば、

- ・相手企業の理念（なにを大切にしているか？）
- ・相手企業の沿革（どのような経緯で進んできた会社か？）
- ・取引先や実績（どのような会社と付き合いが多いか？）

なども確認しておく

商談時の会話のきっかけとして活用することができます。

又、ウェブサイトには載っていませんが、

例えば訪問先企業の担当者が SNS をやっていれば

それを確認することで確認できる情報もあります。

フェイスブックやツイッターやインスタグラムなど。

一見すると新規商談とは関係なさそうな SNS であっても

相手のことを知っておく事前準備の手段としては

有効に使えるツールとなるのです。

営業は「準備 8 割：当日 2 割」と言われています。

事前準備も考えていけばまだまだ様々な方法がありますので

是非皆さんも改めて考えてみることをお勧めします。

事前準備で成約率が変わる！？

新規営業の準備について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/eigyousiryou/>

（次週は・・・

問い合わせやご紹介と同じと思っていないですか！？

テレポで取得した商談の特性を理解していないことに悩む

通信機器販売会社の新規開拓物語です。）



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
