

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

法人営業においてアプローチ手段は様々なものがあります。

私どもはお客様の代わりに電話営業を行っていますが

営業手段として考えれば他にも

ウェブ広告、展示会、DM、紹介、FAXDM、マッチングサイト など

数多くの手段が存在しています。

では、皆さま営業手段が様々あることはご存知だと思いますが

その手段によって出てくる商談の性質に

それぞれ違いがあることはご理解されているでしょうか？

ウェブサイトからの問い合わせで商談になった場合には

その手段による商談の性質があり、

知り合いからのご紹介で商談になった場合には

また違った商談の性質があります。

当然、テレアポで取得した商談については

テレアポによる商談の性質があるといえます。

このアプローチ手段と商談の性質を理解していないと

新規開拓営業は上手くいかないことが多くあります。

今回のメルマガは、

そのようなアプローチ手段による商談の性質について、

上手くいっている会社様の事例を紹介したいと思います。

是非皆さまの営業にご活用していただければと思います。

紹介アポイントと同じだと思っていませんか！？

営業代行アポイントの性質について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shoukaitoiawase/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 556 ◇◆

■紹介なら受注率8割なのに・・・！？

今週はあるウェブ制作会社様の
営業代行サービスの成功事例を紹介します。

紹介アポイントと同じだと思っていませんか！？

営業代行アポイントの性質について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shoukaitoiawase/>

この会社は、企業のウェブ制作を行っており、
社員が全部で3名、そのうち営業担当が1名います。
基本的に営業担当とは言っても、
既存の広告代理店を定期的に訪問しているだけで、
新規顧客への営業活動は全く行っていませんでした。

しかし、既存の広告代理店からの仕事だけでは
年々仕事量が減っており、受注が安定しないことから
営業代行を使った新規営業を行っていくことにしました。

今までは広告代理店の仕事が多かったのですが
時々知り合いの紹介で直接企業との取引を行うこともあり、
その時には通常よりも利益率の良い仕事できていました。
又、制作したウェブサイトについても
お客様に大変満足してもらえることが非常に多くありました。

そのため今回の営業代行を使った新規営業は、
広告代理店ではなく一般企業の取引拡大を目的に

行っていくことにしていました。

知り合いからの紹介でアポイントに行った場合、
その成約率は8割を超えています。
営業代行のアポイントの場合、成約率は下がると思っていますが
それでも大凡5割くらいは受注できる予想をしていました。

しかし、いざアポイントに行ってみると
具体的に進展する話はなかなか出てきません。
5件訪問して1件も見積もりに繋がっていないのです。

紹介からアポイントに行った時はもっと受注できたし、
なによりも紹介アポに比べて、営業代行アポは
相手の反応が悪い気がするんだよな・・・。
どちらも同じように話しているのに反応が悪いのは
なにがいけないんだ・・・？

紹介アポイントに比べて、なかなか受注に繋がらない
営業代行のアポイントについて、彼は課題を感じていました。

紹介アポイントと同じだと思っていませんか！？
営業代行アポイントの性質ついて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shoukaitoiawase/>

(次週へ続く・・・)

■□—————

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757（東京）

06-6131-8329（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →
<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8334（大阪）
