

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

法人営業においてアプローチ手段は様々なものがあります。

私どもはお客様の代わりに電話営業を行っていますが

営業手段として考えれば他にも

ウェブ広告、展示会、DM、紹介、FAXDM、マッチングサイト など

数多くの手段が存在しています。

では、皆さま営業手段が様々あることはご存知だと思いますが

その手段によって出てくる商談の性質に

それぞれ違いがあることはご理解されているでしょうか？

ウェブサイトからの問い合わせで商談になった場合には

その手段による商談の性質があり、

知り合いからのご紹介で商談になった場合には

また違った商談の性質があります。

当然、テレアポで取得した商談については

テレアポによる商談の性質があるといえます。

このアプローチ手段と商談の性質を理解していないと

新規開拓営業は上手くいかないことが多くあります。

今回のメルマガは、

そのようなアプローチ手段による商談の性質について、

上手くいっている会社様の事例を紹介したいと思います。

是非皆さまの営業にご活用していただければと思います。

紹介アポイントと同じだと思っていませんか！？

営業代行アポイントの性質について紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shoukaitoiawase/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして

頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 557 ◇◆

■紹介とテレアポの違い・・・！？

今週もあるウェブ制作会社様のお話の続きです。

紹介アポイントと同じだと思っていませんか！？

営業代行アポイントの性質ついて紹介した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shoukaitoiawase/>

知り合いからの紹介で訪問するアポイントは、
ほとんどの確率で受注できているのに、
営業代行で訪問するアポイントは受注できない・・・。
この理由はなんなのだ？

彼は、紹介で訪問するアポイントと比べて、
営業代行アポイントの受注率が悪いことについて
課題を感じていました。

そんなある日、彼は知り合いと話をしていたところ
その会社も営業代行を活用しているということを聞きました。
しかも、その会社では成果が出ているというのです。
そこで彼は、営業代行アポイントの活用方法について
現状の課題を相談してみることにしました。

「紹介からのアポイントですと、
相手もこちらのことを知ってくれている状態ですけど、
テレアポは前提が全然違いますからね。
それを理解して商談する必要があると思いますよ。」

商談開始時の相手の信頼度が全く違うので
紹介アポが上手くできているからといって
同じやり方で営業代行アポの商談していたのでは
多分上手くいかないですよ。」

このようなアドバイスをもらいました。

彼は今まで紹介でも営業代行でも
同じアポイントとして商談を行っていました。
営業方法によって商談のやり方を変えたことはありませんでした。

営業方法によって商談のやり方を変えないといけないのか・・・。
彼は商談の改めてやり方を考えることにしました。

紹介アポイントと同じだと思っていませんか！？
営業代行アポイントの性質ついて紹介した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/shoukaitoiawase/>

(次週へ続く・・・)

■ □

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)

□ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
