

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業アプローチの手段には様々なものがあります。

当社はテレアポが得意ではありますが、
テレアポも長所・短所があるため、
全ての営業アプローチに最適だとは限りません。

郵送DM、展示会、ネット広告、交流会 など・・・。
営業するターゲットや商材によって
アプローチ方法を考えていくことが
最適な営業アプローチ方法といえます。

しかし、手段は様々あるなかで、
いずれのアプローチ手段においても、
「自社商品のPR」を如何に行うか？ は
必ず求められる要素となります。

テレアポであれば・トークスクリプト
DMであれば、DM原稿・デザイン
展示会であれば、ブース設計・デザイン など。

一目で相手の関心を高めるためのPRポイントは
いずれの手段においても最重要な要素となってきます。

今回からのメルマガは、
このような自社PRの方法について、
DM原稿制作の事例を使って紹介していきたいと思います。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

・

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 583 ◇◆

■ どうすれば効果的な文章ができる・・・！？

今週からは、ある建築塗装会社の営業担当者のお話です。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

この会社は全部で10名。

一般戸建住宅や、事務所などの法人向けに

外壁塗装工事などの施工提案を行っている会社です。

この会社では建設会社からの下請け工事は少なく、

基本的には個人、法人を問わず、直接ユーザーからの

施工を受注するようにしています。

そのため、彼を含めた営業部メンバーが、

日々テレアポや飛び込み営業を行い、新規開拓を積極的に行っていました。

今回彼は、DM（ダイレクトメール）を作成し、

法人向けに郵送DMによる営業を行おうと考えています。

テレアポや飛び込みだと、商談に行っても

長期見込みの可能性が高く受注までに時間がかかることから、

短期見込みに繋がる反響営業を行おうとしたのです。

A4用紙1枚で自社の塗装工事の魅力を伝える・・・。

早速DM原稿の制作に取り掛かろうとした彼ですが、

どのような原稿にすれば自社の魅力を伝えることができるか

早速悩んでしまっていました。

DM制作を行うと決めたところまでは良かったのだけど
どうすれば効果的なDM原稿ができるだろうか？
デザイン会社に頼むにしても予算が掛かるし、
ある程度は自分でつくってしまいたいんだけど、
改めて取り掛かると難しいものだな・・・。

彼はこのようなことを考えながら、
見よう見まねでDM原稿を考えてみるのですが、
いまいち良い内容の原稿が出来上がりません。

どうすれば反響率の高いDMをつくることができるだろうか？
彼はネットや本を使ってDM制作について調べてみることにしました。

営業マネージャーの役割とは？
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)・



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
