

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業アプローチの手段には様々なものがあります。

当社はテレアポが得意ではありますが、
テレアポも長所・短所があるため、
全ての営業アプローチに最適だとは限りません。

郵送DM、展示会、ネット広告、交流会 など・・・。
営業するターゲットや商材によって
アプローチ方法を考えていくことが
最適な営業アプローチ方法といえます。

しかし、手段は様々あるなかで、
いずれのアプローチ手段においても、
「自社商品のPR」を如何に行うか？ は
必ず求められる要素となります。

テレアポであれば・トークスクリプト
DMであれば、DM原稿・デザイン
展示会であれば、ブース設計・デザイン など。

一目で相手の関心を高めるためのPRポイントは
いずれの手段においても最重要な要素となってきます。

今回からのメルマガは、
このような自社PRの方法について、
DM原稿制作の事例を使って紹介していきたいと思います。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

・

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして

おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 584 ◇◆

■反響の取れるDMをつくるには・・・！？

今週もある建築塗装会社の営業担当者のお話の続きです。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

反響が取れる営業DM（ダイレクトメール）を制作する・・・。

新規開拓営業のアプローチ方法として、
郵送DMによるアプローチを行うことにした彼ですが、
思うような原稿制作ができずに苦戦していました。

カラフルなデザインで目立つDMがいいだろうか？
文字が多く詳細情報を載せたDMがいいだろうか？
敢えて色黒デザインのDMもいいかも・・・？

彼はどのようなDMをつくれれば反響に繋がるのか
考えれば考える程、頭を抱えていました。

そこで彼は、ネットと本を使ってDM制作に関する
ノウハウを調べてみるとともに、
今まで自社宛に届いた営業DMのなかで
自分が目に止まって捨てずにおいたものが、
どのような内容だったか考えてみることにしました。

その結果、細かいポイントは多々ありますが、

目に止まるDMの主だった要素としては、

- ・受け手のメリットや効果が分かり易く表現されている
- ・メリットや効果や実績が具体的な数字で示されている
- ・一目見て、なにを訴求する提案か理解できる原稿になっている

ことを満たすDM原稿になっていることが、

目に止まりやすいDMであると彼は感じました。

こうやって改めて見てみると、

カラーやデザインではなく文章や図や絵などの原稿部分が

受け手目線になっていることが重要なのか・・・。

この考え方を基準にもう一度DMをつくってみようかな。

彼は引き続き反響の取れるDM原稿を考えることにしました。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)・



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
