

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

新規開拓営業を行っていく上で
まず一番初めに行うこととしては、
「ターゲット先の選定」が挙げられます。

自社の商品やサービスに最も関心を示してくれる
相手がどういった方を想像し、
そのような相手が多くいると思われる
業界・エリア・規模感・職種 に対して
営業活動を行っていくことが
どの商材においても効果的な営業といえます。

ターゲット先の選定は、新規開拓営業においては
必ず必要となる第一歩目といえます。

さて、このようなターゲット先の選定を行い、
業界・エリア・規模感・職種 などの絞り込みを行った後は
その対象先をリスト化する必要が出てくるのですが、
どのような方法でリストアップをすれば
効率的かつ有効なリストアップが可能となるでしょうか？

電話帳から対象企業をリスト化する・・・。
データ会社から対象企業のリストを買う・・・。

など、様々な方法があると思いますが、
果たしてその方法は最適なリストアップ手段なのでしょうか？

今週からのメルマガは、
このようなターゲット選定における企業のリストアップについて、
当社の事例を交えてノウハウをご紹介しますと思います。

営業マネージャーの役割とは？
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 587 ◇◆

■有効なリストアップを行うには・・・！？

今週もある通信機器販売会社の営業のお話の続きです。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

オフィス通信機器の販売を行っている会社で、
営業責任者を担っている彼は、
今後新たに行う自社の新規開拓営業のターゲット先として、

- ・従業員規模 20 名以下
- ・エリア 自社から 20km 以内
- ・業種 同業者以外
- ・設立年 会社設立 5 年以内

に当てはまる企業をターゲット先とすることにしました。

さて、このようにターゲット先を絞り込んだ彼ですが
これらの企業をピックアップするにはどのような方法があるのでしょうか？

彼はまずウェブ検索で、
ターゲット条件に合う企業を探してみることにしました。
対象となる企業のコーポレートサイトがあれば、

会社概要ページに記載の内容を確認して、
1件ずつリスト化するようにしたのです。

この方法であればターゲット企業のウェブ情報を
1つ1つ見て確認しているため、
対象外の企業が含まれる可能性を減らすことができます。
しかし、この方法ではリスト作成に時間が掛かるため
業務が進んでいけないことが問題となってしまいます。

そこで、彼はウェブ上での電話帳を使って
対象企業をピックアップしてみることにしました。
電話帳であれば、業種やエリアで絞り込みができるため、
対象となる企業を一括で検索することができます。

しかし、ウェブ上の電話帳は無料である反面、
絞り込みの精度はそれ程高くなく、
又、連絡が既に繋がらない企業も
リストに含まれてしまうことがあります。

予算や時間を掛ければ、
いくらでも良いリストはつくれるだろうけど
どうすれば短時間で効果的なリストを作れるだろうか・・・？

彼は引き続きリストアップの方法について考えていました。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)・

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8329（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8334（大阪）
