

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

メールマガジンや、ニュースレター、
ブログや、定期通信カタログ・・・。

過去に営業をしたことはあるけれど、
その時は受注にならなかった相手に対して、
定期的なフォローを行っていく手段として
このようフォロー手段を取られることも
多いと思います。

しかし、これらの手段は実際に行ってみると
継続していくことが課題となり、
途中で断念してしまうことも多くあります。

このような見込み客フォローを
定期的に、漏れるなく、
なおかつコスト負担を抑えながら継続するには
なにが重要なのでしょうか？

実はこの見込み客フォローを行っていくことには、
件属するためのコツが存在します。

今週からの IB メルマガは、
この見込みフォローの継続について
当社のノウハウや事例を紹介していきたいと思います。
ぜひ皆さまの営業活動の参考にしてください。

営業マネージャーの役割とは？
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが

下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 590 ◇◆

■メルマガの題材ってどうすれば・・・！？

今週からは、ある建築塗装会社の営業のお話です。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

この会社の営業管理者である彼は、
過去に訪問して受注に至らなかった見込み客に対して、
毎月2回、情報提供のためのメルマガ진을
発信していくことにしました。
自社の最新サービス内容や、施工事例を紹介することで、
過去の商談相手からも受注に繋げることを考えたのです。

このような形で定期メルマガ配信を始めた彼ですが
初めの数か月は特段問題なく配信ができていました。

- ・メルマガ開始のご挨拶
- ・自社サービスの紹介
- ・最新施工事例や実績の紹介
- ・今後の活用時の提案 など。

自社サービス活用の内容を主体とした
売り込み型のメルマガを配信していくことで、
月2回の配信を漏れなく行うことができていました。

しかし、メルマガ配信を続けて半年ほどが経過し、

メルマガ配信数も10回を越えてきた頃に
彼はある課題を抱えるようになってきました。

メルマガに活用する題材が思いつかないのです。

自社のサービス内容は一通り紹介しているため
これ以上に同じことを紹介することもできません。
又、施工内容も急激に増える訳ではないため
題材に活用できる内容は限られてしまいます。

メルマガ配信はしていても毎回同じような
内容になってしまう現状に、彼は課題を感じていました。

そういえば改めて考えると、
他社のメルマガはどんな内容が書いてあるのだろうか・・・？
今まで真剣に読んでなかったけど、
今後の題材つくりのために他社のメルマガを研究してみようかな。

彼は自社のメルマガ改善のために
他社が配信しているメルマガを調べてみることにしました。

営業マネージャーの役割とは？
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)・



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
