

こんにちは。
株式会社アイランド・ブレインです。

テレアポ、DM、会合、展示会・・・。

営業アプローチの手段は
状況に応じて様々な方法が存在しますが、
FAXDMを活用したアプローチを
考えたことがある方も多いかと思います。

でも、FAXDMは反響以上に
クレームも多いからあまりやりたくない・・・。

このように感じる方もいるのではないかと思います。

たしかにFAXDMは、
相手方の紙とインクを使うため、
配信停止の連絡をいただくこともありますが、
郵送DMに比べて発送費用が安い
ため件数を多く発信することができます。
又、FAX文面の工夫や、配信方法によって
効果的な反響を獲得することができた事例も
数多く存在します。

今回はこのようなFAXDMによる
営業アプローチについて、当社のお客様で
上手くいった事例をご紹介しますと思います。

営業マネージャーの役割とは？
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 593 ◇◆

■ F A X D Mを使って営業する！？

今週も、ある省エネ設備販売・施工会社のお話しの続きです。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

太陽光発電や蓄電池などの省エネ商材の
販売や施工を行っている会社で、
営業マネージャーを行っている彼は、
法人向け営業の強化のために
F A X D Mの実施を考えていました。

F A X D Mからの反響を増やすためには
どのようなアプローチを行うことが効果的だろうか？

ターゲットの対象規模感は・・・？
FAX 文面はどうしようか・・・？
何件くらい送信することがいいだろうか・・・？
このようなことを悩んでいます。

そこで彼は、営業コンサル会社に
どのような F A X D M を実施すると効果的か
アドバイスをもらうことにしました。

F A X D M のターゲット先は、
基本的に大手よりは中小以下の企業規模の方が
効果的ではあります。

部署が多い会社の代表 FAX に送っても
担当部署に届く可能性が少ないため、
直接決裁者（部署）の目に止まる可能性が高い
企業規模に実施をしていくことが効果的です。

又、FAX 文面については白黒になるので、
複雑な図や表を使っても理解することができず
文章量を多くしても読んでもらえないことが
多くなってしまいます。

分かりやすく、端的に表現されていて、
図や絵やキャッチコピーで表現されており、
一目見て興味を引くような文面になっていることが
FAXDM では重要になります！

営業コンサル会社からこのようなアドバイスを受けました。

なるほど。
そのようなポイントで FAXDM を考えればいいのか。
でも、FAXDM は以前にやった時にも
実はクレームが多くて困ったんだよな・・・。
それってどうにか減らす方法ってあるのかな？

それについても実は減らす方法があります！

営業コンサル会社は答えました。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

（次週へ続く・・・）・



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8329（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

03-5201-3757（東京）

06-6131-8334（大阪）
