

こんにちは。

株式会社アイランド・ブレインです。

営業担当者の方の行動管理を
どのような方法で行われていますか？

自分1人だけであれば気にならないですが
営業部をマネジメントされる方であれば、
営業担当者の行動管理の方法に
頭を悩まされたこともあるかと思います。

結果目標だけ決めて、あとは放っておいても
月末にはしっかりと結果を出してくる。

このようなメンバーばかりが揃っていれば楽ですが、
実際は成果にばらつきが出ることが多く、
放っておいては成果が出ないケースも
多いのではないかと思います。

このような営業管理のツールも多く存在していますが、
どのように使うと効果的なのでしょうか？

今回は営業担当者の行動管理について
事例をご紹介しますと思います。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

■営業担当のスケジュール管理！？

今週も、ある建築塗装会社のお話の続きです。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

既存取引先からの売上が減少している・・・。

この会社では、このような悩みを解決するために、
現場の職人を営業担当者に抜擢して、
新規営業活動を行っていくことにしました。

自社でテレアポを行い、営業先に訪問する。
皆、分からないながらも必死で営業活動をしています。

しかし、社長としては、皆の頑張りは認めつつも
営業マンの動きが、現場の職人と違って
基本的に単独行動で外出していることも多く、
毎日何をしているか見えづらいため、
日頃の活動を管理することが難しく感じていました。

各々に任せておいて成果が出るならいいけど、
営業経験がないメンバーだとそれも難しいからな・・・。
やっぱり営業担当の行動が一元管理できる
スケジュール管理ツールとかを導入した方がいいのだろうか？
でも、みんな現場の職人上がりで
今まで手帳も使ったことがないメンバーだから、
スマホやパソコンを使うスケジュール管理なんて
導入しても絶対活用されないよな・・・。

営業経験がないメンバーでも、
漏れなく簡単にスケジュール管理できるよう方法で
なにかいいものがないかな？

このようなことを考えていました。

そこでこの会社の社長は、この課題を解決するために
知り合いの建設会社の社長を訪ねて
営業社員のスケジュール管理方法について
聞いてみることにしました。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

(次週へ続く・・・)



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
