

目標設定を適切に行う。

簡単なことのように聞こえますが、
改めて考えてみると難しい内容でもあります。

目標設定を正しく行うことができれば
能力以上のパフォーマンスを発揮することもありますし。
目標設定が適切でなければ、
パフォーマンスが下がってしまうこともあります。

目標設定は簡単そうに見えて、
実は非常に奥が深い分野になります。

今回の IB メルマガは
このような目標設定を適切に行うことで、
成果に繋がった事例をご紹介しますと思います。

是非、今後の皆さまの営業活動や戦略立案の
お役に立てればと思っています。

営業マネージャーの役割とは？
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →
<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 620 ◇◆

■適切な目標設定とは・・・！？

今週からはある印刷会社の営業部長の
新規開拓営業のお話しです。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

営業部の来期の目標設定を考える・・・。

社長からこのような指示を受けた
営業部の部長である彼は、頭を悩ませていました。

もともと売上目標はあったのですが、
状況に応じて変動する訳でもなく、
常に決まった目安の目標数字になっていました。

その目標設定を改めて見直すことになったのですが
今まで目標設定について考えたことがない彼は
やり方も分からずに悩んでいました。

そこで彼は、目標設定に関するウェブセミナーに参加して
目標設定の考え方を学ぶことにしました。

セミナー講師は様々なことを説明しています。

目標は高すぎても意味がなく、
だからと言って、低すぎても意味がなくなってしまう。

高すぎる目標を掲げられても、
メンバーがそれを達成不可能と思った時点で
パフォーマンスは著しく低下してしまうことがあります。

それであればむしろ目標をしない方がいい程です。

反対に低すぎる目標設定をしても、

そもその目標としての意味がなくなってしまう
ただ、成り行きの成果に繋がってしまいます。

こちらの場合によっては、成果が落ちることもあり得てしまいます。

よくある事例で、とりあえず高い目標設定をすれば
それに釣られて全体の成果が上がると考える管理者もいますが
ほとんどの場合、それは期待通りには機能せず、
成果が下がってしまうことが多くなります。

セミナー講師は、このように言うのです。

目標設定は高すぎても、低すぎても駄目なのか・・・。
自社の場合は、どうやって考えればいいんだ？

彼は自社に当てはめて考えてみることにしました。

(次週へ続く・・・)

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。
配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
