

メンバーに目標を共有する。

目標設定を行っている会社であれば
部署に関係なく、このような場面に出くわすことは
多々あるかと思います。

一見簡単なことのようにも思いますが
目標設定と同様に、目標共有にも
覚えておかなければいけないポイントがあります。

何の考えもなしに目標を伝えても
その目標を達成できる可能性は低くなってしまい
せっかくの目標設定が意味をなさなくなってしまう
ことも多いにあります。

どのように目標共有を行うことが最適なのでしょうか？

今回の IB メルマガは
このような目標共有を適切に行うことで、
成果に繋がった事例をご紹介しますと思います。

是非、今後の皆さまの営業活動や戦略立案の
お役に立てればと思っています。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

■目標を共有する・・・！？

今週からはある塗装会社の営業部長の
新規開拓営業のお話しです。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

この会社は全部で5名。
建築塗装を主な仕事としており、
建物の修繕やメンテナンスを行っている会社です。

今までは不動産管理会社や建設会社の下請けとして
仕事を行っていることも多かったのですが
最近は自社で積極的な営業活動も行っており、
営業担当者2名と一緒に新規開拓営業に勤しんでいます。

この会社ではもともと営業活動を行っていないため
特に営業目標といったものは存在していませんでした。
しかし、今後は営業活動を積極的に行うため
来期から営業部の売上目標を設定することにしていました。

営業目標は、年間で一定の売上を確保することを目指しており
通常通りに稼働しているだけでは実現が難しく
何かしら今までにない新しい取り組みを行う必要があります。

そのような中で、営業部の部長である彼を悩ましていたのは、
こういった新しい営業の取り組みもそうですが、
そもそもこのような売上目標数字の設定自体が
営業部のメンバーには浸透していないため、
この目標をどのように全体に共有するか・・・？
(共有した目標を機能させるようにするか？)

といったことでした。

管理者側で考えた目標設定を
一方的に伝えてしまえばそれまでですが、
どのように営業メンバーに新しい目標を伝えると
最大限のパフォーマンスを出せるようになるかを
考えていました。

目標の共有にはどのような方法があるのでしょうか？

(次週へ続く・・・)

営業マネージャーの役割とは？
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

■ □ _____

営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)

_____ □ ■

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)
