

目標を考える時に同時に考えるものとして、  
目標達成までの計画立案があります。

目標だけが高い位置に設定されても、  
それを実現するための具体的なプランがなければ  
いつまで経っても目標は未達になってしまいます。

特に高い目標を設定する時には  
その実現のために必要な道標がなければ  
途中で道に迷ってしまうことも発生します。

このような計画立案が重要であることは  
皆さん理解されていることだと思いますが、  
一言で計画立案ということは簡単でも  
実際に取り組んだことがある方であれば  
その大変さは身に染みて分かっているかと思います。

今回の IB メルマガは  
このような計画立案を適切に行うことで、  
成果に繋がった事例をご紹介していきたいと思います。

是非、今後の皆さまの営業活動や戦略立案の  
お役に立てればと思っています。

営業マネージャーの役割とは？  
営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら ↓  
<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして  
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして  
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが  
下記アドレスまでご連絡下さい。  
配信停止はちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

---

■営業計画を考える・・・！？

今週からはある広告制作会社の営業部長の  
新規開拓営業のお話です。

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

この会社は全部で 15 名。

そのうち営業担当者が 5 名在籍しています。

彼はそのなかで営業部のマネージャーとして、  
営業部の売上目標の達成を担っています。

今期の売上目標の達成については、

営業部メンバーが日々活動しているのですが

マネージャーである彼は現在、

来期の目標設定について頭を悩ませていました。

来期の目標設定は、今期の売上目標の 1.5 倍増

を掲げていたのです。

そのため、どのような計画で営業活動を行っていくと

目標達成を実現できるか考えていました。

さて、営業計画を考えるといつても

具体的になにをすれば良いのでしょうか・・・？

数字だけの目標であれば単純ですが

それを実現するための具体的な行動となると

途端になにをすればよいか難しくなります。

ただ、今期と同じような動きをしていたのでは、

1. 5倍増の売上目標を達成できるとは思えません。

今よりも高い目標を達成するためには  
それを実現するための計画が必要であることは  
彼も理解しているのですが、  
具体的にどのような計画を考えていくことがいいのか  
頭を悩ましていたのです。

計画立案を考える時のポイント・・・。  
皆さまであればまずなにを挙げられますか？

(次週へ続く・・・)

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



---

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの  
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。  
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は

お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)

---