

お世話になります。

株式会社アイランド・ブレインです。

日々の営業活動で活用できるノウハウを  
このメルマガでお伝えできればと思います。

\*\*\* 営業マネージャーの役割とは? \*\*\*

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして  
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして  
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが  
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

---

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 645 ◇◆

---

今回のメルマガも、「計画実行」について  
ご紹介していきたいと思います。

前回は、

「自ら考えなければいけないことと聞いてよいことを明確にする」  
というノウハウを紹介させていただきました。

人に聞けば直ぐに分かるにも関わらず  
自分で考えることに拘って時間を使っている人は  
いくら時間があっても足りなくなってしまう。

ただ、反対に管理者であれば  
自分で考えて結論を出さなければいけない事案も  
数多く発生します。

自分が考えるべきことと、他の人に聞くことを

予め明確にしておくことで、  
タスク処理スピードが大幅を改善できます。

さて、今まではこのような  
計画実行の考え方（ノウハウ）について紹介してきましたが、  
今回は計画実行力を高めるツールについて  
ご紹介していきたいと思います。

#### ■「ウェブ商談ツールを活用する」

既にメジャーな手段になっていますが、  
ウェブ商談は計画実行力を高めるツールの1つです。

例えば複数拠点がある会社の場合、  
社内会議のために本社まで移動することは  
大きな時間のロスになります。

もちろんリアルで会議をする方が  
有効な会議となる場合もありますが、  
打ち合わせレベルであれば、  
Zoom や Teams などのWeb会議で十分な場合も多くあります。

このような社内でのウェブ会議は、  
コロナウイルスが拡大する以前もありましたが、  
最近は新規アポイントについても  
オンラインで実施することが多くなっています。

ウェブ商談であれば移動時間がなくなるため  
時間効率は格段に良くなります。  
しかし、それにより受注率が下がってしまっ  
元も子もありません。

オンライン商談を行うと受注率が下がる  
と言われることも多くあったため、  
商談を対面で行う企業も多くあったのですが、  
ウェブ商談のやり方によっては受注率を下げずに

商談を行うことはできるようになります。

そのためにウェブ商談資料の作成や、  
ウェブ商談のロープレを行うなどの取り組みは必要ですが  
実際に多くの企業でウェブ商談からの受注を実現しています。

先入観に捉われずに様々な商談ツールを活用していく。  
計画実行力の強化には有効かと思いますので  
是非ご活用いただければと思います。

(次週へ続く・・・)

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8329 (大阪)



---

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの  
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。  
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は  
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋KNビル 4F

〒530-0001 大阪市北区梅田 1-11-4 大阪駅前第4ビル 10F

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

03-5201-3757 (東京)

06-6131-8334 (大阪)

---