

お世話になります。

株式会社アイランド・ブレインです。

日々の営業活動で活用できるノウハウを  
このメルマガでお伝えできればと思います。

\*\*\* 当社代表の鈴木が書籍を出版しました！ \*\*\*

「人なし金なし時間なしに活路！ 中小企業の営業代行サービス活用術」

<https://www.amazon.co.jp/exec/obidos/ASIN/486367693X/honnoinfo-22/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして  
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして  
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが  
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、  
入力フォームにメールアドレスを入力後、  
解除を選択していただければと思います。）

---

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 697 ◇◆

---

今週からの IB メールマガジンも、  
管理者の「考える」という仕事について  
紹介をしていきたいと思います。

○ 「考える」ことそのものは行動である

考えることそのものは行動です。

そのため「考える」ということには、  
「○○というテーマについて週に何時間考える」  
というように時間設定をすることもできます。

考えたからといって、  
必ずしも良い結論が得られるとは限りません。

しかし、考えるという行動はしたので、  
考えた結果どうだったのか？  
その結果が思わしくないのであれば何を改善すればいいのか？  
という進捗管理には持ち込むことができます。

これは、  
お客様のところに週6件は訪問した、だけど売れなかった、  
という状態と同じです。

行動はしているので進捗管理をすることができます。  
訪問する量が少ないか、  
訪問する先が悪いか、  
訪問している時のトークが悪いか、  
など改善ポイントはいくつも考えられます。

考えることもそれと同じに扱うことができます。

考えるということに対してあまりピンとこない人、  
イメージできないという人は、  
まずは行動目標をつけて（時間設定が最も分かりやすいです）、  
行動として取り扱っていくことが良いです。

これは、営業部に配属された新人に最初は結果を求めず、  
コール件数や訪問件数の数を求めることと一緒にです。

行動はせずに結果だけを追い求めると、  
どの仕事でも同様ですが、  
一時的にはラッキーパンチもあり得るかもしれませんが、  
継続的に安定した成果を出していくことは難しくなります。

これは考える仕事でも同様で、  
たまたま思いついた案が当たることもありますが、  
継続して有効な策を立案していくことは、

考えるという行動を積み重ね、  
トレーニングをしていく必要があるのです。

(次週へ続く・・・)

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

0120-252-764 (東京)

0120-252-764 (大阪)



---

このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの  
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は  
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

(お手数をおかけしますが、  
入力フォームにメールアドレスを入力後、  
解除を選択していただければと思います。)

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋 KN ビル 4F

〒542-0086 大阪市中区西心斎橋 2-9-38 おおきに心斎橋 LANDMARK ビル 7F

MAIL [info@islandbrain.co.jp](mailto:info@islandbrain.co.jp)

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

0120-252-764 (東京)

0120-252-764 (大阪)

---