

お世話になります。

株式会社アイランド・ブレインです。

日々の営業活動で活用できるノウハウを
このメルマガでお伝えできればと思います。

*** 当社代表の鈴木が書籍を出版しました！ ***

「人なし金なし時間なしに活路！ 中小企業の営業代行サービス活用術」

<https://www.amazon.co.jp/exec/obidos/ASIN/486367693X/honnoinfo-22/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。）

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 702 ◇◆

今週の IB メールマガジンも、
管理者の「考える」という仕事について
引き続きご紹介をしていきたいと思います。

○ 目標設定と考える仕事

単年の目標設定を考える、という領域は
管理者あるいは管理者候補の人であれば
誰しものが考えることを求められていきます。

有効な目標設定を考えるためには、
「目標設定思考」という考え方が必要です。

成り行き目標はNGである、
しかし実現不可能な無理な目標もNGである。
組織や個人に対して成長を促すものでなければならない、
しかし到達可能でなければならない

この感覚やバランスが要求される考え方ができなければいけません。

この後の計画立案でも記載をしますが、
現在広く「考える技術」として知られている
論理的思考や課題解決思考などと呼ばれているものは、
そのほとんどが計画立案や進捗管理で活用されるものです。

しかし、計画立案や進捗管理は
何を基にして行われているのかというと
「目標設定」を基準にして行われます。

目標設定がある程度定まらなければ
計画立案に進むことができません。

計画立案、その中でも特に大切な課題解決については
膨大な量の考察を行わなければなりません。

1つ1つの課題をすべて細部まで検討し、
それを基に実行するかしないのかを決めていては
時間が足りなくなります。

目標設定思考は、ある程度アバウトな状態で、
「おそらく目標設定はこれくらいでも達成可能だろう」
「過去の実績からまずはこの数字を目標として考えてみよう」
というように、
1つ1つを細かく考えなくてもいいように、
すなわち計画立案で無駄なことを考えず
効率的に行うことができるようにするための考え方
ということもできます。

目標設定がアバウトでも設定されるので、
計画立案を始めることができます。

これを逆にしてしまう、
すなわち計画立案から行ってしまうと、
それは今できることの積み上げとなり、
目標設定の原則が守られていない目標が作られてしまいます。

目標設定にはある程度のアバウトさ、
具体策は現時点では分からないがここまでは達成できるだろう、
という感覚的なものが求められます。

これが目標設定思考においてとても大切なことであり、
その精度は繰り返し目標設定を行うことによって、
高めていかなければいけません。

(次週へ続く・・・)

営業マネージャーの役割とは？

営業マネージャーの仕事と役割について記載した「営業の教科書」はこちら↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/role-of-sales-manager/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

0120-252-764 (東京)

0120-252-764 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。
お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。）

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋 KN ビル 4F

〒542-0086 大阪市中区西心斎橋 2-9-38 おおきに心斎橋 LANDMARK ビル 7F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

0120-252-764（東京）

0120-252-764（大阪）
