

お世話になります。

株式会社アイランド・ブレインです。

日々の営業活動で活用できるノウハウを
このメルマガでお伝えできればと思います。

*** 当社代表の鈴木が書籍を出版しました！ ***

「人なし金なし時間なしに活路！ 中小企業の営業代行サービス活用術」

<https://www.amazon.co.jp/exec/obidos/ASIN/486367693X/honnoinfo-22/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。）

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 717 ◇◆

今週からのメルマガジンは
「営業担当の身だしなみ」について
紹介をしていきたいと思います。

営業に関心がある方、これから営業担当をなる方は、
ご参考にしていただければと思います。

「営業担当の身だしなみ」
」

昨今、クールビズをきっかけに、
ビジネスファッションがカジュアル化しつつあります。

当初、オフィスカジュアルやビジネスカジュアル
といったキーワードは、夏の期間のみに使用されてきましたが、
ここ数年で夏以外もノーネクタイのビジネスカジュアルを
推奨する企業も増えてきています。

そうは言っても、営業マンは取引先と会う機会も多いため、
本当にノーネクタイでいいのか？
と、不安になる方も多いのではないのでしょうか。

そこで IB メールマガジンでは、
営業マンがノーネクタイでもマナー違反にならないか？
について紹介していきたいと思います。

○ 営業マンがノーネクタイでもマナー違反にならない？

まず、結論から先に言うと、
ノーネクタイでもマナー違反にならないことも多くあります。

ただし、社内での内勤の場合より、
社外の人と会う面談、商談の際は
相手先の服装規定や企業カラーなど注意と配慮が必要です。

また、外回りをする営業マンにとって、
臨機応変に対処できる力が求められる場面も多いため、
ネクタイ不要な一日だと思っていっても、
不測の事態に備えて鞆の中にネクタイを入れておくようにすると安心です。

(次週へ続く・・・)

営業の御困りごとを解決します！

↓営業に特化したノウハウをご紹介「営業の教科書」↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/mannerforsalesman/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

0120-252-764（東京）

0120-252-764（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。）

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋 KN ビル 4F

〒542-0086 大阪市中区西心斎橋 2-9-38 おおきに心斎橋 LANDMARK ビル 7F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

0120-252-764（東京）

0120-252-764（大阪）
