

お世話になります。

株式会社アイランド・ブレインです。

日々の営業活動で活用できるノウハウを
このメルマガでお伝えできればと思います。

*** 当社代表の鈴木が書籍を出版しました！ ***

「人なし金なし時間なしに活路！ 中小企業の営業代行サービス活用術」

<https://www.amazon.co.jp/exec/obidos/ASIN/486367693X/honnoinfo-22/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。）

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 718 ◇◆

今週のメールマガジンも引き続き、
「営業担当の身だしなみ」について
紹介をしていきたいと思います。

「営業マンのノーネクタイスタイル3選と注意すべきこと」

営業マンと一言で言っても、
その業種や業務内容によって、適した服装は異なります。

昨今のクールビズ推奨をきっかけに、
ビジネスシーンでのファッションは大きく変わってきました。

いわゆる「クールビズスタイル」である
襟付きシャツとスラックスの組み合わせを筆頭に、
様々なノーネクタイスタイルが定番化されています。

それではクールビズスタイルについて
どのような種類があるか紹介していきたいと思います。

1. クールビズスタイル

襟付きシャツとスラックスの組み合わせ。
ビジネスカジュアルの中でも最もカジュアルなスタイルです。

ここ数年、夏場のオフィス街では
よく見かけるスタイルとなっていますが、
取引先をはじめとする社外の人との重要な面談や
上司も同行する商談の際は避けた方が無難でしょう。

2. ビジネスカジュアルスタイル

一般的なビジネスカジュアルスタイルとは、
ジャケットとスラックスの組み合わせです。

インナーは襟付きシャツから襟なしカットソーまで様々あり、
業種によって許容範囲が異なるでしょう。

また、このタイプは、
ジャケットとスラックスの組み合わせ方、
インナーとの合わせ方でおしゃれを楽しめるため、
個性が生きるスタイルと言えるでしょう。
クールビズよりジャケットがある分、
ビジネスシーンでも OK な業種は増えるのではないのでしょうか。

(次週へ続く・・・)

営業の御困りごとを解決します！

↓営業に特化したノウハウをご紹介「営業の教科書」↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/mannerforsalesman/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

0120-252-764（東京）

0120-252-764（大阪）



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。）

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋 KN ビル 4F

〒542-0086 大阪市中区西心斎橋 2-9-38 おおきに心斎橋 LANDMARK ビル 7F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320（名古屋）

0120-252-764（東京）

0120-252-764（大阪）
