

お世話になります。

株式会社アイランド・ブレインです。

日々の営業活動で活用できるノウハウを
このメルマガでお伝えできればと思います。

*** 当社代表の鈴木が書籍を出版しました！ ***

「人なし金なし時間なしに活路！ 中小企業の営業代行サービス活用術」

<https://www.amazon.co.jp/exec/obidos/ASIN/486367693X/honnoinfo-22/>

このメールは今まで弊社のメンバーと名刺交換をして
頂いた方や、お申し込みを頂いた方に送信をして
おりますが、配信停止をご希望される方はお手数ですが
下記アドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

（お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。）

◆◇ 営業代行サービス成功事例共有 VOL. 719 ◇◆

今週のメールマガジンも引き続き、
「営業担当の身だしなみ」について
紹介をしていきたいと思います。

「営業マンのノーネクタイスタイル3選と注意すべきこと」

前回2つを紹介していますので
今週はノーネクタイスタイルの3つ目を
ご紹介したいと思います。

③スーツスタイル

ビジネスカジュアルとはいえ、
スーツスタイルでネクタイなしのスタイルは
許容される業種やシーンが多いと考えられます。

スーツスタイルですのでインナーは襟付きシャツとなります。
シャツの柄、色、襟の形などで
カジュアル度合いは若干変わりますが、
ボタンの一番上まで閉めると
ある程度フォーマルなシーンでも問題ないことも多いでしょう。

このスタイルの場合、
注意したいのはボタンを開けすぎないようにしましょう。
たとえ開けても1個までにした方が
清潔感のあるビジネススタイルとなります。

また、このとき注意すべきは、
アンダーシャツが見えないようにすること。
襟元が広めのアンダーシャツを選ぶように注意しましょう。

ある程度のビジネスシーンでは
問題になりにくいスタイルですが、
堅い業種や服装規定の厳しい企業の取引先の上司が同席する場、
おもてなしをする場面でのノーネクタイは避けることをオススメします。

(次週へ続く・・・)

営業の御困りごとを解決します！

↓営業に特化したノウハウをご紹介「営業の教科書」↓

<https://www.islandbrain.co.jp/blog/mannerforsalesman/>



営業代行のご相談は下記までご連絡下さい。

株式会社アイランド・ブレイン

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

0120-252-764 (東京)

0120-252-764 (大阪)



このメールマガジンは、株式会社アイランド・ブレインの
メンバーと名刺交換をしていただいた方に配信をしています。

お心当たりのない方、配信停止をご希望される方は
お手数ですが下記メールアドレスまでご連絡下さい。

配信停止はこちらまで →

<https://q.bmv.jp/bm/p/f/tf.php?id=islandbrain&task=cancel>

(お手数をおかけしますが、
入力フォームにメールアドレスを入力後、
解除を選択していただければと思います。)

【発行元 お問い合わせ先】

株式会社アイランド・ブレイン

〒460-0003 名古屋市中区錦 3-4-6 桜通大津第一生命ビル 3F

〒103-0027 東京都中央区日本橋 3-2-14 日本橋 KN ビル 4F

〒542-0086 大阪市中区西心斎橋 2-9-38 おおきに心斎橋 LANDMARK ビル 7F

MAIL info@islandbrain.co.jp

URL <http://www.islandbrain.co.jp>

TEL 052-950-2320 (名古屋)

0120-252-764 (東京)

0120-252-764 (大阪)
